

”SmartCella leder skiftet mot nästa generations precisionsmedicin”

Efter årtionden i den globala life science-industrin leder **Niklas Prager** nu ett svenskt biopharmabolag med ambitionen att revolutionera sjukvården. Med FDA-godkänd teknologi, flera kliniska studier i startgroparna och starka partneravtal i ryggen ser bolaget börsen som ett möjligt nästa steg – men tajmingen måste vara rätt. ”Vi förändrar liv – lönsamheten följer av det”, säger Prager.

I hjärtat av den svenska biotechboomen står SmartCella – ett bolag som med vetenskaplig stringens och teknologisk djärvhet strävar efter att omdefiniera framtidens sjukvård. Under ledning av Niklas Prager, en veteran inom den globala läkemedelsindustrin, är företaget i färd med att realisera en vision om skraddarsydda behandlingar som inte bara behandlar, utan i många fall botar tidigare obotliga tillstånd.

Det som lockade honom var inte bara den vetenskapliga spetsen, utan också möjligheten att bidra till utvecklingen av konkret patientnytta. Kombinationen av världsledande teknologiplattformar och en kultur präglad av snabbhet, innovation och beslutsamhet blev avgörande.

– Att få vara med och bygga ett nytt stort och lönsamt svenskt biotechbolag som konkurrerar globalt var en utmaning jag inte kunde säga nej till, säger Prager.

Från globala jättar till snabbfotad innovation

Niklas Prager lyfter fram att arbetssättet i små och stora organi-



SmartCella utvecklar en ultratunn nål, utformad för att på ett minimalt invasivt sätt leverera läkemedel direkt via injektioner genom blodkärlen till specifika organ eller tumörer som annars är svåra att nå.

sationer har många gemensamma nämnare, särskilt när det gäller drivkraften hos människor. Det som främst särskiljer den miljö han nu verkar i är förmågan till snabbhet: beslut fattas direkt, resurser samlas fokuserat och idéer omsätts snabbt i praktiken. Detta möjliggör en hög innovationsgrad, något som krävs för att ligga i forskningens absoluta framkant.

Teknologier som kan förändra medicinsk praxis

Företaget arbetar med flera trans-

formativa teknologier, men det är särskilt två områden som utmärker sig. Den regenerativa medicinen, där målet är att återställa funktioner hos patienter med till exempel hjärtsvikt eller Parkinsons sjukdom, har potential att förändra synen på vad som är möjligt inom vården. Dessutom undersöks nu terapier som med hjälp av mRNA kan stimulera broskåterbildning vid artros – ett tillstånd som idag saknar effektiv behandling.

Samtidigt pekar Prager på en teknisk innovation med särskilt



Niklas Prager, vd
SmartCella: "Vi står
inför ett medicinskt
paradigmskifte".

stor kortsiktig påverkan: en världs-
unikt konstruerad, ultratunn nål,
FDA-godkänd och utformad för att
på ett minimalt invasivt sätt leverera
läkemedel direkt via injektioner
genom blodkärlen till specifika
organ eller tumörer som annars är
svåra att nå. Denna teknik, kallad
Extroducer, kan ersätta systemisk
behandling och invasiva kirurgiska
ingrepp med högprecis administ-
ring lokalt, vilket har potential att
drastiskt minska biverkningar och
ökar effekten.

Potentialen sträcker sig från
tumörer som bukspottkörtelcancer
till neurologiska sjukdomar – med
stort intresse från både läkeme-
delsindustrin, forskarvärlden och
kliniker.

Vision och strategi: från labb till patient

Pragers vision är tydlig: "To re-
volutionize targeted therapeutic
delivery". Den vetenskapliga och
kommersiella strategin fokuserar
på att ta de egna projekten från
forskning till kliniska fas I/II-stu-
dier, för att därefter ingå partner-
skap med globala läkemedelsfö-

retag. För Extroducern ingår man
icke-exklusiva partneravtal med
globala läkemedelsbolag för utveck-
ling av kombinationsbehandlingar,
vilket skapar en attraktiv portfölj av
projekt i alla utvecklingsfaser och
för olika indikationer.

På så sätt bibehåller man kontroll
över innovationskedjan och max-
imerar värdeskapandet utan att
exponeras för de stora kostnader
och risker som präglar sena utveck-
lingsfaser.

En viktig komponent i detta arbe-
te är den egna infrastrukturen för
GMP-tillverkning av cellterapi, vil-
ket möjliggör snabb uppskalning
och flexibilitet.

Kombinationen av starkt IP, bred
teknologisk grund och en effektiv
licensieringsmodell gör bolaget
attraktivt både för investerare och
partners.

Trots spekulationer om en
börsnotering inom tre år ser Prager
ingen brådska. De viktigaste målen
– FDA-godkännande av Extroducer,
kommersiella avtal och kliniska
prövningar – är uppnådda eller
nära förestående.

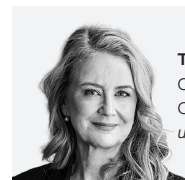
– Vi kommer att göra en IPO när

marknaden är redo och när det
passar bolaget, betonar han.

Ett paradigmskifte i sikte

Prager är övertygad om att vi står
inför ett paradigmskifte där tidiga-
re obotliga sjukdomar behandlas
med regenerativa tekniker, där
behandlingar skräddarsys och
levereras med kirurgisk precision.
Effekten är inte bara ökad behand-
lingseffektivitet, utan också färre
biverkningar och lägre systembe-
lastning.

– Vi är på väg in i en ny era i med-
icinsk forskning och behandling.
Det är en fantastisk möjlighet att
få vara en del av den utvecklingen –
och att bidra till något som verkli-
gen förändrar livet för patienter,
säger han avslutningsvis.



Text **ULRIKA NYBERG**
Chefredaktör
Onkologi i Sverige
ulrika@pharma-industry.se